



YOU Tube-links zu Körpersprache und Stimme und Kommunikation und Verhandlungsführung

Ein Bild oder ein kurzes Video sagen mehr als "tausend Worte". Anbei einige Hinweise zu den oben Themen Köpersprache, Stimme und Verhandlungsführung.

Für weitergehende Fragen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung - über Kommentierungen oder Anregungen würde ich mich sehr freuen. Kontakt: info@scholz-management.de

Ihr Carsten Scholz

Körpersprache mit Stefan Verra https://www.stefanverra.com

Stefan Verra Körpersprache Tipps: Lächeln macht das Leben leichter! https://bit.ly/2EXulGn

Stefan Verra Körpersprache Tipps: Richtig punkten beim ersten Eindruck! https://bit.ly/2LDArIF

Stefan Verra Körpersprache Tipps: Richtig Lächeln https://bit.ly/2EUFduO

Stefan Verra Körpersprache deuten: Sich brüsten! https://bit.ly/2rZnCtd

Stefan Verra Körpersprache Tipps: Die Arme https://bit.ly/2LCtv8s

Stefan Verra Körpersprache Tipps: Der Stand https://bit.ly/2CEhwVe

Körpersprache und Verhandeln mit Prof. Dr. Jack Nasher https://jacknasher.com/

Prof. Dr. Jack Nasher Körpersprache: Wie wir in jedem Gespräch die Wahrheit erkennen https://bit.ly/2TgVWLQ

Prof. Dr. Jack Nasher Verhandeln: Wie wir besser verhandeln https://bit.ly/2GlBbra

Prof. Dr. Jack Nasher Verhandeln: Darum solltet ihr nicht das letzte Wort haben https://bit.ly/2CF3jas

Prof. Dr. Jack Nasher Verhandeln: NASHER Verhandlungstraining - das "Harvard - Konzept" https://bit.ly/2EWMFot





Körpersprache mit Monika Matschnig https://www.matschnig.com/

Top 100 Excellent Speaker: Monika Matschnig

https://bit.ly/2RkOylk

Monika Matschnig - Armbewegungen https://bit.ly/2EZf7Xs

Monika Matschnig - Du bist was du Denkst https://bit.ly/2SpUern

Stimme mit Isabell Garcia https://ichrede.de/

Video Nr. 4: Das gesprochene Fragezeichen - Frage oder Aussage – die Betonung macht es... https://bit.ly/2Q9axqH

Video Nr. 5: Der Körper führt und die Stimme folgt https://bit.ly/2RIZiQt

Video Nr. 3: Stimme aus dem Bauch und die Stimme trainieren https://bit.ly/2CFHIUM

Video Nr. 4: Die Stimme schonen https://bit.ly/3rxC5Zs

Schlagfertigkeit – wie erreiche Sprachlosigkeit auf der anderen Seite: Isabell Garcia https://bit.ly/2BJ9U1U

Monika Hein: Wie die Stimme besser klingt https://www.monikahein.de/https://bit.ly/2s9DJo9

Körpersprache und Auftreten mit Adele Landauer https://adelelandauer.com/

Die innere Haltung – wie will ich wirken https://bit.ly/2EYCq31

Die Magie des ersten Eindrucks - der erste Eindruck zählt https://bit.ly/2ES9AkK

Die innere Haltung und wie setze ich Körpersprache ein (nonverbale Kommunikation gezielt nutzen) https://bit.ly/2QYthyg

Der Nutzung des Dialektes – ist Dialekt im beruflichen Alltag tabu? https://bit.ly/2QXiq85

Wie kontrolliere ich meine Stimme https://bit.ly/2GMVfIH

Wie steigere ich meine Präsenz? Das Wie! https://bit.ly/2LEOac9





Emphatisch wirken - Lächeln verbindet – wie es echt wirkt, selbst wenn Du nervös bist https://bit.ly/2QYjNmG

Stärker präsent sein. Ausstrahlung und Charisma ist https://bit.ly/2s2yfLu

Wie willst Du wirken? Jederzeit kompetent, kraftvoll und selbstsicher wirken https://bit.ly/2Alj8S6

Die zentrierte Atmung, als Grundlage für die Gesundheit und professionelle Sprechtechnik https://bit.ly/2CEjTqR

Keine Heiserkeit, kein Frosch im Hals wird dich mehr plagen - erlerne die Atemstütze – Intro https://bit.ly/2EWteNo

<u>Der Meister der Verhandlung – Joe Navarro</u> https://www.jnforensics.com/

Keynote: The Power of Nonverbal Communications | Joe Navarro | CMX Summit West 2015 https://bit.ly/2GKPFXt

Most Powerful Behavior to Display Confidence https://bit.ly/2RmCkbJ

The 21 Report | Full Interview https://bit.ly/2BLJLQ5

Poker tells Pt1 - Baseline behaviour https://bit.ly/2s0TTzR

Poker tells Pt2 - Decoding behaviour https://bit.ly/2BMoeXB

Poker tells Pt3 - Looking at the bigger picture https://bit.ly/2LFWecB

Poker tells Pt4 - The eyes https://bit.ly/2CGVUHJ

Poker tells Pt5 - Low Confidence https://bit.ly/2AmrSqZ

Poker tells Pt6 - High Confidence https://bit.ly/2QcWRLt

Der Meister der Verhandlung (in engl.) - William Ury https://www.williamury.com/

William Ury - The walk from "no" to "yes" – the camel story https://bit.ly/2BMVE8h

William Ury - Getting to YES https://bit.ly/2CF2NJJ

William Ury - The power of listening https://bit.ly/2QWwoXz mit deutschen Untertiteln

Carsten Scholz

Feldbergstr. 42





Kommunikation mit Loriot – der Meister der Kommunikation

Loriot - Das Frühstücksei – Kommunikation nach dem 4 Ohren Modell https://bit.ly/2St3bR1

Loriot – Feierabend – Ich will hier nur sitzen "Sag was Du meinst und Du bekommst, was Du willst – (fast immer...)" https://bit.ly/2RmLd5j

Loriot - Auf der Rennbahn – "Wo laufen Sie denn" https://bit.ly/2CEQg90

Loriot – Badewanne – "Sie lassen jetzt die Ente zu Wasser" https://bit.ly/2GovMi9

RedeFabrik - Kommunikation & Charisma https://redefabrik.net/

Mark Zuckerberg Congress Körpersprache Analyse https://bit.ly/2QbOrDW https://bit.ly/2s2nskO without comments

3 Dumme Rhetorik-Fehler, die du absolut vermeiden musst Unnötige Entschuldigung sein lassen - immer vorbereiten - unnötiger Wortschwall https://bit.ly/2Apv0CB

5 machtvolle Wörter, die du öfter verwenden solltest http://bit.ly/2EXvRyu

Eine Übung, um Menschen nur mit deiner Stimme zu begeistern https://bit.ly/2LI0msz

Und zum Abschluss einige "Sahnehäubchen"

Lebendigkeit, Überzeugungskraft und Begeisterung https://bit.ly/2AqYsrS

Bitte schauen Sie sich dieses Video von Jamie Oliver nur an, wenn Sie satt sind...

https://bit.ly/2GVwpXs

Verhandlungsführung in Englisch mit Roger Dawson – einfach gut https://bit.ly/2Xgmi30

Die 10 Stufen des Zuhörens mit Wladislaw Jachtchenko https://bit.ly/2TtJtGH

GEDANKENtanken hat eine Vision, auf die unser gesamtes Handeln ausgerichtet ist: Menschen auf ihrem individuellen Weg zur Selbstverwirklichung zu begleiten. Schauen sich einige Youtube Videos mit Reden an.

https://bit.ly/2HMfkxw

Zum Abschluss – Dinge ver-anschaulichen - machen Sie Dinge begreifbar...
Mathematik zum Anfassen! - Festvortrag Albrecht Beutelspacher
https://bit.ly/2SrP5PN